

| | | |
|-----------|--|------------|
| 1.14 | Квалификационные предпосылки к персоналу оферента | 70 |
| 1.14.1 | Требования к станкам и оборудованию..... | 72 |
| 1.14.2 | Требования к субподрядчикам..... | 75 |
| 1.15 | Заполнение тендерной документации | 81 |
| 1.15.1 | Сроки для заполнения тендерной документации..... | 84 |
| 1.15.2 | Состав рабочих групп для заполнения тендерной документации | 85 |
| 1.15.3 | Анализ цен в рамках тендера | 91 |
| 1.15.3.1 | Калькуляция цен в соответствии с немецкой торговой практикой.. | 92 |
| 1.15.3.2 | Калькуляция предложения в соответствии с международной и британской практикой..... | 94 |
| 1.15.3.3 | Анализ ведомостей в рамках тендеров..... | 99 |
| 1.15.3.4 | Содержание цен за единицу в заграничной договорной практике. | 106 |
| 1.16 | Риск и резервы в тендерах | 109 |
| 1.16.1 | Установление величины риска, риск-менеджмент..... | 109 |
| 1.16.2 | Определение риска. | 111 |
| 1.16.3 | Установление величины риска | 114 |
| 1.17 | Применение вычислительной техники в рамках тендеров | 116 |
| 1.18 | Оценка тендера | 118 |
| 1.18.1 | Оценка технических, договорных и финансовых условий. | 122 |
| 1.18.2 | Оценка поставок материалов, технологических и инвестиционных комплексов. | 128 |
| 1.18.3 | Оценка предложений на предоставление услуг | 129 |
| 1.19 | Повторение тендера (re-tendering)..... | 135 |
| 1.20 | Переговоры в тендере | 137 |
| 1.20.1 | Переговоры с оферентами..... | 137 |
| 1.20.2 | Переговоры с определёнными субподрядчиками. | 149 |
| 1.21 | Изменения и дополнения в тендерной документации | 151 |
| 1.22 | Ошибки при заполнении задания | 155 |
| 1.23 | Выиграли мы тендер. Что теперь?..... | 159 |
| | Ключевые слова | 161 |
| | Резюме | 161 |
| 2. | Договоры в тендерах | 162 |
| 2.1 | Договоры в заграничной строительной практике. | 162 |
| 2.2 | Договор на основании жёсткой суммы..... | 165 |
| 2.3 | Договор на основании цен за единицу | 169 |
| 2.4 | Принцип и характер договоров на основании паушальной суммы | 171 |
| 2.5 | Принципы для увеличения цены работ – дополнительные работы..... | 174 |
| 2.6 | Договоры типа GMP и их принципы | 175 |
| 2.6.1 | GMP как договорное упорядочение. | 178 |
| 2.6.2 | Классический метод GMP..... | 179 |
| 2.6.3 | GMP – бюджетный метод | 181 |